



ubezpieczenia

szkolenia



coaching

PROPOZYCJA SZKOLENIOWA / INSURANCE DISTRIBUTION TRAINING 2023

Warszawa, 19 grudnia 2023

Gort Business Service Piotr Gortatowicz

02-892 Warszawa, ul. Kuropatwy 34

e-mail: gortbusiness@gortbusiness.pl | www.gortbusiness.pl

NIP: 524-102-17-10 | REGON: 015154823



PROPONOWANE TEMATY SZKOLEŃ – INSURANCE DISTRIBUTION TRAINING 2023

DZIEŃ 1

Tytuł szkolenia	Czas trwania (w minutach)	Opis szkolenia
Ubezpieczenia a inflacja	60	Czym jest inflacja. Jakie są skutki inflacji i jakie niesie zagrożenia dla gospodarki i konsumentów. Czy są pozytywne aspekty inflacji? Inflacja a ubezpieczenia - koszty składek, koszty wypłat, marża zakładu ubezpieczeń.
Rekomendacje likwidacyjne KNF	60	Omówienie rekomendacji KNF, które mają zastosowanie od listopada 2022 w zakresie likwidacji szkód z ubezpieczeń komunikacyjnych.
Rynek motoryzacyjny a rynek ubezpieczeń komunikacyjnych	60	Omówienie aktualnej sytuacji rynkowej. Czy rynek odżywa i stabilizuje się po „epoce Covid”. Rynek motoryzacyjny i leasingowy. Szanse i zagrożenia dla sprzedaży ubezpieczeń komunikacyjnych.
Zmiany w orzekaniu szkód całkowitych z AC	60	Omówienie skutków interwencji Rzecznika Finansowego w zasadach ustalania szkód całkowitych z AC
Szkoda całkowita a szkoda częściowa z AC - co się komu opłaca	60	Definicje szkody częściowej i szkody całkowitej. Jak wylicza się koszt naprawy do ustalenia czy szkoda jest całkowita. Jak ustala się realny koszt naprawy i wartość pozostałości. Jakie są warianty likwidacji szkód częściowych. Czy można zlikwidować szkodę częściową lub całkowitą inaczej niż w OWU?
Szkoda wyrządzona przez pasażera pojazdu mechanicznego	60	Czy szkoda wyrządzona przez pasażera jest pokryta z OC PPM? Jakie są wyjątki? Rozbieżności między polską ustawą a orzecnictwem unijnym i jego skutki dla ustalania odszkodowań.
Bezgotówkowa likwidacja szkód z OC PPM	45	Na czym polega bezgotówkowa likwidacja szkód? Czym się różni likwidacja z OC PPM i z AC? Czy można dokonać cesji na warsztat przy szkodzie z OC? Stanowisko prawników
Jak zlikwidować szkodę w samochodzie uszkodzonym z winy osoby trzeciej	45	Porównanie procesu, zalet i wad: naprawa z AC, naprawa z OC PPM, naprawa via BLS. Do kogo możemy składać roszczenia, gdy nie mamy AC?

RAZEM 7h30min
DZIEŃ 2

Tytuł szkolenia	Czas trwania (w minutach)	Opis szkolenia
Dystrybutorzy ubezpieczeń	120	Omówienie roli, zadań, uprawnień i obowiązków poszczególnych dystrybutorów ubezpieczeń i ich pracowników ze szczególnym pokazaniem różnic pomiędzy agentem, brokerem, osobą fizyczną wykonującą czynności agencyjne albo brokerskie.



Obowiązek szkoleniowy dla osób wykonujących dystrybucję ubezpieczeń	75	Omówienie, kto podlega, ile godzin, jakie tematy wchodzi w obowiązek szkoleniowy, do kiedy należy spełnić obowiązek dla nowych osób i dla tych co już pracują, co z osobami na zwolnieniach, urlopach, czasowo bezrobotnych, 15 godzin czy więcej i jakie jest stanowisko KNF...
Ubezpieczenie OC PPM w liczbach	75	Zmiany polityki cenowej ubezpieczycieli w czasie. Zasady kształtowania składek ubezpieczeniowych. Wpływ regulatora na rynek. Cykl koniunkturalny i jego wpływ na rynek ubezpieczeń OC. Średnia składka i średnia szkoda
Czasowe wycofanie pojazdu z ruchu a ubezpieczenia	45	Czym jest czasowe wycofanie pojazdu z ruchu. Jakiego rodzaju pojazdy podlegają wycofaniu i na jakich zasadach. Wpływ czasowego wycofania pojazdu z ruchu na składki obowiązkowe i dobrowolne.
Co podlega ubezpieczeniom komunikacyjnym	45	Czy te same pojazdy można ubezpieczyć w OC PPM i AC, jak ubezpieczać pojazdy szynowe, hybrydowe, maszyny.
UFG i PBUK	90	Szczegółowe omówienie zadań Ubezpieczeniowego Funduszu Gwarancyjnego oraz Polskiego Biura Ubezpieczycieli Komunikacyjnych w zakresie zapewnienia bezpieczeństwa poszkodowanych w wypadkach komunikacyjnych. Rola UFG w zakresie przetwarzania danych ubezpieczeniowych oraz poboru kar za brak ubezpieczeń obowiązkowych.

RAZEM 7h30min

PROWADZĄCY SZKOLENIE

Piotr Gortatowicz

Praktyk rynku ubezpieczeniowego z 28-letnim doświadczeniem. Zajmował kierownicze i zarządcze stanowiska zarówno w międzynarodowych korporacjach, jak i lokalnych krajowych firmach branży ubezpieczeniowej (AON, Gras Savoye, KBU Protektor, Marsh, Promesa Plus, PZU). Specjalista od wdrażania złożonych modeli sprzedażowych. Od kilku lat prowadzi aktywną działalność szkoleniową. Coach biznesowy. Autor wielu tekstów do: Gazety Ubezpieczeniowej, Dziennika Ubezpieczeniowego, Miesięcznika Ubezpieczeniowego. Ukończone studia na warszawskiej Szkole Głównej Handlowej bez obrony pracy magisterskiej.

FORMUŁA SZKOLENIA

Szkolenie będzie się odbywało w formule online, na platformie Zoom lub Teams. Uczestnicy otrzymają linki do logowania się. Zalogowanie się do szkolenia będzie jednocześnie potwierdzeniem udziału na liście obecności. Po zaliczeniu całego cyklu tematycznego uczestnicy otrzymają materiały szkoleniowe oraz test wiedzy do wypełnienia. Test będzie składał się z 14 pytań, w celu zaliczenia testu i otrzymania certyfikatu uczestnictwa konieczne będzie uzyskanie prawidłowych odpowiedzi na co najmniej 12 z 14 pytań. Certyfikaty uczestnictwa uczestnicy otrzymają drogą mailową.

Gort Business Service Piotr Gortatowicz

02-892 Warszawa, ul. Kuropatwy 34

e:mail: gortbusiness@gortbusiness.pl | www.gortbusiness.pl

NIP: 524-102-17-10 | REGON: 015154823



KOSZT SZKOLENIA

- 250 PLN plus VAT za jeden dzień szkoleniowy (7,5h szkolenia).
- 450 PLN plus VAT za dwa dni szkoleniowe (15h szkolenia)

Z nadzieją, że propozycja spotka się z zainteresowaniem, łączę wyrazy szacunku i pozostaję do dyspozycji w razie jakichkolwiek uwag, pytań i wątpliwości.



Piotr Gortatowicz
Gort Business Service

